



التاريخ : 2002/3/13

المحترم

الاستاذ/ رحا حداد

مدرب ندوة طرق واستراتيجيات البيع

نحية طيبة وبعد ،،،

الموضوع : ندوة طرق واستراتيجيات البيع

من 10 الى 13 مارس 2002

قاعة وربة - فندق ساس

بالإشارة إلى الموضوع أعلاه ، فإنني أود أن أتقدم لشخصك الكريم بحزبل الشكر وفائق التقدير على طريقة القائك وشرحك للندوة حيث كانت رائعة وشيقة وبطريقة مبدعة ، وكم كنت مستمتعة بحضور هذه الندوة ، وإنني لأتمنى أن أكون على قائمتك عند وجود ندوات سواء كانت ستعقد في الكويت أو خارجها ليتسنى لي الترتيب إذا أمكن لحضورها .

متمنية أن تقدم بعض الدورات لمؤسستنا ، علما بأنني قد تناقشت مع السيد/ مدير إدارة المبيعات بهذا الشأن وقد أبدى تحمسه للفكرة .

مرة أخرى أتقدم لك بالشكر الجزيل لحماسك في تقديم المادة التدريبية وانمنى حضور إحدى دوراتك قريبا .


م. سلوى الشرقاوي
مديرة دائرة كبار العملاء

ملاحظة : كنت أتمنى لو كانت هناك مادة تدريبية مكتوبة يتم تزويدنا بها لأنني كنت أود التركيز على محاضرتك ولبس على الكتابة .